



# ***CENTRO PNEUMATICI* S.r.l.**

## **Ricerca venditore Regione Veneto/Friuli-Venezia Giulia**

### **Chi siamo:**

*Centro Pneumatici Srl* è un'azienda leader nella distribuzione di pneumatici per veicoli industriali (autocarro).

### **Il ruolo:**

Il candidato selezionato lavorerà in stretta collaborazione con la direzione commerciale. Si occuperà dello sviluppo e della gestione del portafoglio clienti nel territorio del Veneto (in particolare nelle province di: Venezia, Belluno, Treviso, Padova) e del Friuli-Venezia Giulia

### **Principali responsabilità:**

- Sviluppo commerciale e acquisizione di nuovi clienti nelle regioni di riferimento.
- Gestione, fidelizzazione e cura dei clienti già attivi.
- Analisi delle esigenze del cliente e proposta di soluzioni mirate.
- Negoziazione delle condizioni commerciali e chiusura delle trattative.
- Raggiungimento degli obiettivi di vendita (KPI) assegnati.

### **Requisiti richiesti:**

- Pregressa esperienza nel ruolo di venditore o commerciale preferibilmente nel settore pneumatici.
- Conoscenza del territorio del Veneto e del Friuli-VG e del tessuto imprenditoriale locale.
- Spiccate doti relazionali, negoziali e orientamento al problem solving.
- Capacità organizzativa, autonomia nella gestione del proprio calendario appuntamenti e forte orientamento agli obiettivi.

### **Cosa offriamo:**

- Pacchetto retributivo competitivo.
- Auto aziendale, smartphone, notebook, rimborso spese.
- Formazione continua in ingresso e affiancamento sul campo.
- Ambiente di lavoro dinamico, stimolante e con reali opportunità di crescita professionale.

### **Come candidarti:**

Invia il tuo CV aggiornato con autorizzazione al trattamento dei dati (GDPR) indicando nell'oggetto "Rif. Venditore Veneto/ Friuli-VG" all'indirizzo email:

[info@centropneumatici.com](mailto:info@centropneumatici.com)